

**Contacts**

**Relations Investisseurs** : Patrick Gouffran  
 +33 (0)1 40 67 29 26 – pgouffran@axway.com

**Relations Presse** : Sylvie Podetti  
 +33 (0)1 47 17 22 40 – spodetti@axway.com

Communiqué de Presse

## Axway : CA de 65,9M€ au T3 2015, en croissance totale de +10,8%. Sur les 9 premiers mois de l'année 2015, la croissance totale du revenu est de +15,3%, intégrant une croissance organique de +4%.

Paris, le 27 octobre 2015. Axway annonce un chiffre d'affaires au 3ème trimestre de 65,9 M€, en croissance organique de +3,4%. Les licences sont stables en organique sur le trimestre et progressent de +5,3% (+19,2% en croissance totale) sur les 9 premiers mois.

Depuis le début de l'année, les licences ont retrouvé une dynamique positive, traduisant ainsi un portefeuille d'affaires substantiel et une performance commerciale satisfaisante.

### Commentaire sur l'activité

#### Chiffre d'affaires par type d'activité

3ème Trimestre (m€)	2015	2014 Publié	2014 Pro forma	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
Licences	14,8	13,3	14,7	11,5%	0,6%
Maintenance	34,4	30,9	32,7	11,3%	5,2%
Services	16,7	15,3	16,3	9,2%	2,5%
<b>Axway</b>	<b>65,9</b>	<b>59,4</b>	<b>63,7</b>	<b>10,8%</b>	<b>3,4%</b>

9 mois cumulés (m€)	2015	2014 Publié	2014 Pro forma	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
Licences	49,0	41,1	46,6	19,2%	5,3%
Maintenance	102,4	88,3	97,7	16,0%	4,8%
Services	49,5	44,9	48,9	10,2%	1,2%
<b>Axway</b>	<b>200,9</b>	<b>174,3</b>	<b>193,2</b>	<b>15,3%</b>	<b>4,0%</b>

(1) à périmètre et taux de change constants

Avec une croissance totale du revenu de plus de 15% (dont 4% de croissance organique) sur les 9 premiers mois de l'année, Axway est en ligne avec son plan de marche pour cette année. Les licences (+5,3% de croissance organique) et la maintenance (+4,8%) traduisent le retour d'une demande plus dynamique depuis le début de l'année.

La transformation digitale devient le premier *driver* de cette demande du marché et se matérialise, pour Axway, par une forte croissance des solutions API (*Application Programming Interface*). Apparaissent aussi les premières signatures combinant ces technologies digitales avec les solutions d'infrastructures plus traditionnelles (MFT et B2B).

### Chiffre d'affaires par zone géographique

3ème Trimestre (m€)	2015	2014 Publié	2014 Pro forma	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
France	20,5	20,3	19,5	0,9%	5,4%
Reste de l'Europe	16,1	13,4	14,2	20,1%	13,5%
Amériques	26,1	23,5	27,7	11,3%	-5,8%
Asie-Pacifique	3,1	2,2	2,3	40,4%	34,7%
<b>Axway</b>	<b>65,9</b>	<b>59,4</b>	<b>63,7</b>	<b>10,8%</b>	<b>3,4%</b>

9 mois cumulés (m€)	2015	2014 Publié	2014 Pro forma	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
France	68,0	63,1	62,7	7,8%	8,4%
Reste de l'Europe	47,6	42,4	46,5	12,3%	2,4%
Amériques	75,7	62,3	76,4	21,5%	-0,8%
Asie-Pacifique	9,6	6,5	7,5	47,6%	27,3%
<b>Axway</b>	<b>200,9</b>	<b>174,3</b>	<b>193,2</b>	<b>15,3%</b>	<b>4,0%</b>

(1) à périmètre et taux de change constants

L'activité par zone géographique, sur les 9 premiers mois de l'année 2015 atteste d'une croissance d'Axway toujours très soutenue en France (intégrant un excellent 3<sup>ème</sup> trimestre en licences) et globalement satisfaisante en Europe. L'Asie-Pacifique a nettement augmenté son activité (+27,3%) notamment autour des offres API. Aux Etats-Unis l'activité est stable sur les 9 mois cumulés. La performance du 3<sup>ème</sup> trimestre n'a pas de signification particulière sur cette zone qui se mobilise sur la préparation du dernier trimestre, décisif notamment en licences.

---

## Situation financière

La situation financière d’Axway est solide. La position de trésorerie de la société est prévue à un montant compris entre 25 et 30 M€ à fin 2015 et la dette bancaire, à la même date, à environ 5 M€, hors impact d’éventuelle fusion ou acquisition.

## Perspectives

Le groupe est totalement mobilisé dans la construction du 4<sup>ème</sup> trimestre qui représente toujours un enjeu important en termes de licences (traditionnellement plus de 40% des licences annuelles). A ce stade, le portefeuille commercial et le volume d’affaires en traitement actif autorisent une perspective encourageante pour la fin de l’année et conduiraient, si cela se confirmait, à un exercice annuel 2015 satisfaisant.

## Calendrier Financier

Mercredi 24 février 2016 : Communiqué de Résultats Annuels 2015 d’Axway

Jeudi 25 février 2016 : Conférence de Résultats Annuels 2015 d’Axway.

## A propos d’Axway

Axway (Euronext : AXW.PA), leader du marché de la gouvernance des flux de données, est un éditeur de logiciels comptant plus de 11 000 clients du secteur privé et public dans 100 pays. Depuis plus de 10 ans, Axway fournit aux grandes entreprises des solutions technologiques permettant de mieux gérer les flux de données stratégiques circulant dans l’entreprise, avec l’extérieur entre partenaires, au sein des communautés B2B, vers le Cloud et les périphériques mobiles. Nos solutions sont proposées pour une gestion sur site (« on premise ») ou hébergées dans le Cloud, avec une gamme complète de services. Elles couvrent notamment les domaines de l’intégration B2B, de la gestion des transferts de fichiers (MFT – Managed File Transfer), de l’Intelligence Opérationnelle, de la gestion des API et des identités ainsi que de la sécurisation des emails. Axway, dont le siège social est en France et la direction générale basée aux Etats-Unis, compte des filiales déployées dans 19 pays dans le monde.

Pour plus d’information, consultez notre site Internet : [www.investisseurs.axway.fr](http://www.investisseurs.axway.fr)